

新农人杨克胜——

# 一汪碧水种海菜 生态富农两相宜



杨克胜(右一)和公司员工在查看海菜生长情况。(摄于2月9日)

□ 通讯员 施新弟 赵喜春 马果清 文/图

在洱海源头，洱源新农人杨克胜深耕海菜种植十余年，以一株海菜为起点，扎根乡土沃土，勇闯发展新路，以生态种植赋能产业振兴，以联农带农共赴致富征程，在守护洱海源头碧水清流的同时，蹚出一条生态美、产业兴、百姓富的高质量绿色乡村振兴之路。

## 深耕海菜启新程

早年的杨克胜，历经务农、乳品收售、自主创业等多重尝试，辗转多年却始终情系故土。一次偶然的发现，让他将目光锁定我国特有物种——海菜。作为云南主产的水生海菜，兼具生长周期短、采收频次高、可售种苗的特

点，经济价值突出，且当时市场价达15元/斤，广阔的市场前景，让他萌生了以海菜谋发展的想法。

2014年，杨克胜联合多位合伙人，以1200元/亩的价格流转208亩连片土地发展海菜种植，注册1000万元资金，成立三江源水产品种植专业合作社，创新采用“公司+合作社+农户”模式推动产业发展。产业起步初见成效，合作社海菜年产量高产时40多万斤，最低也有20多万斤，为后续产业发展筑牢了根基。

“海菜种植虽艰辛，但如今已形成规模，还带动了一大批乡亲共同种植，市场前景十分广阔。”杨克胜感慨道。

## 多元融合拓新路

产业发展初期，资金短缺、技术不足、人才匮乏等难题接踵而至，创业初

期的合伙人又相继退出，让发展之路雪上加霜。但杨克胜初心不改、迎难而上，在破解困境中探索多元发展路径：一方面深耕海菜“产供销”全链条，积极推广种植新技术，开拓省外市场，发力电商直播；另一方面在海菜田套种30多亩冬桃，行情向好时年创收30余万元，同步发展观光采摘生态游；海菜田里试验套养鲫鱼、鲤鱼等水产品，以自然生态方式防治病虫害、净化水藻，盘活土地资源，实现多元增收。

为进一步拓展销售渠道、稳定海菜价格，杨克胜带领种植户通过开展宣传引导、依托电商平台、组织农户技能培训、制定品牌打造计划等举措，探索直播电商新路径。同时，主动对接本土电商企业，搭建稳定合作渠道，目前合作电商月均销量约2000

单，月销售额近10万元，带动松曲村农户开设3家电商网店，海菜销量稳居平台前列。

“在基地务工早出晚归，既能照顾家庭，又能增加收入，日子越过越踏实。”公司员工段锡明说。

如今，海菜销售形成高效供应链，实现“订单销售+空运配送”，早上采摘、下午发货，次日即可端上消费者餐桌。

## 生态致富双丰收

十余载深耕不辍，杨克胜的海菜产业不断迭代升级。2025年9月，他成立洱源水韵生态农业发展有限公司，专注海菜种植、销售、科技推广等全产业链发展。2025年公司海菜产量达50万斤，产值300多万元，市场拓展至北京、上海等省外城市，现有固定员工20余人，联农带农海菜种植大户10多户。

“我家种了四五亩海菜，都由公司统一收购销售，每年都有稳定的收入，日子越来越有奔头。”种植户杜应珠笑着说。

目前，杨克胜的海菜种植已扩至400余亩，发展社员308人，带动周边剩余劳动力就近务工，年用工量达20000个工时，为农户增收200万元，带动周边村民实现家门口就业、稳增收，联农带农效应持续彰显。

海菜产业不仅带来了可观的经济效益，更释放出强大生态价值。规模化、标准化的生态种植，让海菜的湿地净化功能充分发挥，有效改善周边水域水质，在守护洱海源头生态屏障的同时，鼓起村民的“钱袋子”。

## 续写兴农新篇章

“下一步，我将继续扩大种植面积，带动更多村民参与海菜种植，做强线上销售与直播带货，提升海菜产量与品质，让全国各地的人们都能尝到洱源新鲜海菜。”谈及未来，杨克胜目标清晰。

他将海菜种植基地为核心，积极争取省州科研院所及洱源县、县政府的支持，推动生态旅游、乡村旅游与海菜产业深度融合，探索农文旅融合发展新模式，深挖海菜产业附加值，让这株“水中珍珠”真正成为带动家乡百姓持续增收的“致富菜”，让洱海源头的生态致富之路越走越宽广。

# 宾川县越析社区—— 寒假托管暖童心 陪伴见证共成长

□ 通讯员 沈洪斌 孙慧敏 陈娅楠

2月13日，在宾川民政局、宾川县总工会、共青团宾川县委、宾川县妇联和大理州博爱社会工作服务中心的共同支持下，为期15天的金牛镇越析社区2026年“苍洱阳光幸福工程”少年儿童成长营活动圆满落幕。

从课业辅导到趣味成长，从营养午餐到安全看护，15天的公益托管，越析社区成长营的2名博爱社工、13名大学生志愿者和3名社区工作人员，用贴心的守护、丰富的活动，陪伴44名社区小朋友度过了一段充实而有意义的寒假时光。

“我们社区工作人员全程陪伴他们，无论是玩耍还是用餐都有人在身边。他们每天的学习与娱乐需求都能得到满足，每天都过得很开心。”成长营工作人员苏红娟说。

趣味游戏添活力。成长营每天2场的热身游戏是孩子们最快乐的时光。活动中，《桃花朵朵开》《猜字谜》《吹球过河》等精彩纷呈的趣味游戏接连登场，小朋友们在轻松愉快的氛围中收获知识与快乐。

特色课堂伴成长。志愿者们为孩子们精心设计了绘画、公益小知识、青少年法庭参观、手工皂制作、“心有灵犀”你划我猜、小组拼图大挑战、皮影奇遇记、沟通小课堂、破解育儿焦虑的家庭教育课及趣味英语课等系列活动丰富、寓教于乐的特色课程，让孩子们在快乐中探索，在感动中成长。

作业辅导解忧愁。成长营每天为孩子们安排2次做寒假作业的时间，志愿者们结合孩子们的实际情况，耐心解答作业中遇到的难题，还引导他们养成良好学习习惯、掌握科学学习方法，让孩子们在轻松惬意的氛围里巩固学业、查漏补缺，化解家长“辅导难”的忧愁。

成长营孩子家长环志福说：“我们平时工作忙，忙不过来照管孩子，孩子特别喜欢来这里。”

活动期间，社区幸福食堂还给需要就餐的小朋友提供每餐6元的优惠，让孩子们在成长营吃到营养美味的饭菜。

据悉，此次少年儿童成长营活动的同时，也为返乡大学生志愿者提供了实践锻炼的舞台。



2月24日，正月初八，祥云县禾甸镇大营七宝村彝族同胞及游客欢聚共度“哑巴节”，祈求风调雨顺、五谷丰登、六畜兴旺。大营“哑巴节”被列入云南省非物质文化遗产名录。

□ 通讯员 曹利仙 余学明 摄影报道

## 公告

2026年1月以来，大理市烟草专卖局联合公安、市管、邮政、道路运输管理部门开展辖区涉烟违法寄运行为查处工作，期间发现如下涉烟违法行为：  
1.2026年1月11日，云南省大理市烟草专卖局在云南省大理白族自治州大理市顺丰速运大理凤仪中转场，查获2个涉嫌违法寄运烟草专卖品的包裹，查获涉案的云烟系列品牌卷烟伍拾条，包裹面单信息如下表所示：

| 包裹单号            | 寄方信息               | 收件方信息              |
|-----------------|--------------------|--------------------|
| SF512713637xxxx | 刘xx(电话186xxxx5044) | 杨xx(电话182xxxx2131) |
| SF326569347xxxx | 刘xx(电话186xxxx5044) | 张xx(电话153xxxx2185) |

2.2026年1月19日，云南省大理市烟草专卖局在云南省大理白族自治州大理市顺丰速运大理凤仪中转场，查获1个涉嫌违法寄运烟草专卖品的包裹，查获涉案的牡丹品类卷烟伍拾条，包裹面单信息如下表所示：

| 包裹单号            | 寄方信息               | 收件方信息              |
|-----------------|--------------------|--------------------|
| SF156098917xxxx | 曹xx(电话139xxxx2063) | 张xx(电话135xxxx8578) |

请物主于本公告发布之日起60日内到云南省大理市烟草专卖局(地址：大理市吉苍路72号，联系人：包志辉，联系电话：0872-2124718、13887298019)接受调查。若逾期不来接受调查，云南省大理市烟草专卖局将依据《烟草专卖行政处罚程序规定》第七十三条及有关法律法规的规定，依法对涉案烟草专卖品作出处理。

云南省大理市烟草专卖局  
2026年2月26日

## 登报作废

- 施建飞遗失道路运输经营许可证一件，号码：532922000286。
- 大理市福标餐厅遗失食品经营许可证副本一件，号码：JY25329010186457。
- 罗智聪遗失道路运输经营许可证一件，号码：532922000158。

### 楹联蕴清风

栏目策划：马丽芳、洪长青、施贵兴  
文字整理：王丽娜、马丽芳、洪长青、施贵兴  
插图设计：马丽芳、洪长青、施贵兴

## 要大门闾，积德累善； 是好子弟，耕田读书。

——清·左宗棠

### 背景信息

这副对联是晚清名臣左宗棠为教育子侄后辈、规范家族家风而作，作为家族祖训传世，后来也被广泛流传，成为经典的家族对联。左宗棠出身于湘阴左氏家族，家族世代以耕读为本，虽家境不丰，却常施善济困，这种“积德累善”的家族传统深深影响了他。他历经官场沉浮，看透了“富贵陷阱”，认为留给后代财富不如留下好家风，主张以“积善”“耕读”传家。全联语言凝练，对仗工整。上联强调家族兴盛的根本是“积善”，而非财富或权势；下联强调耕田读书的重要性，“耕”是立身之本，“读”是修身之径，二者不可偏废。这副对联，既为家族定规，也寄托了左宗棠对后代“勤耕苦读，积善修身”的殷切期望。

### 释义

想要让家族成为显门旺族、长久兴旺，核心在于代代积累德行、多做善事；要培养出优秀的子孙后代，关键是让他们既勤于农耕劳作，又坚持读书修身。



公益广告

# 保护洱海 从我做起