

大理州政协委员访谈录

政协大理州第十四届委员会委员刘沙—— 在实业中积累厚度 在履职中传递温度



有关部门对刘沙(右一)所提提案进行面对面答复。(资料照片)

□ 记者 杨一薇 张丽

刘沙,政协大理州第十四届委员会委员、云南淇水商贸有限责任公司总经理。

5月28日上午,刘沙做客由大理州委员会和大理州融媒体中心联合推出的全媒体直播节目《大理州政协委员访谈录》,与大家分享个人职场成长历程、企业经营发展理念及履职担当的故事。

敢闯实干 主动突破舒适圈

主持人:从一线业务员、记者到“蒸馍坊”总经理等岗位,您在多个行业跨界历练,从中收获了什么?

刘沙:当业务员让我知道做事得脚踏实地;做记者让我学会往远了看;经营“蒸馍坊”让我懂得了细节至关重要。这些跨界经历并非为了追求刺激,而是被“想多懂点、想做得更好”的念头推着往前走,也让我能用一种更包容、更务实的心态去迎接后面的挑战。

主持人:2015年,您回到泉源商贸接手零售部时,如何主导和推动了社区超市的拓店工作?

刘沙:当时零售市场以传统大超市和街边小店为主,社区超市不多,没有成型的运营模式,盈利逻辑也不清晰。但我认准零售这行核心就是得离老百姓近、能服务好大家,社区超市肯定是未来的大方向。面对诸多困难我们没有退缩,我带头扎根一线了解客户需求,针对性调货,规整门店环境,规范服务流程,把小店做精、做细、做出人情味,靠细节攒口碑;亲自给员工培训,把社区零售是怎么回事、该怎么干讲清楚,打破大家的老观念;死磕服务和信任,坚持“便民、实惠、新鲜、靠谱”的原则,逐步打开了市场,积累了一批忠实

顾客。这次破局,不仅为公司后续规模化发展筑牢了基础,也让我们守住了“服务社区、务实经营”的初心。

主持人:2015年,品牌实现稳步扩张,在区域市场内建立了极佳的口碑。您认为支撑品牌实现规模化复制与长效增长的核心策略是什么?

刘沙:开连锁店绝不能盲目铺摊子,必须先把单店做精、口碑立住。2015年商贸零售业迎来变革,网购兴起,消费者购物习惯大幅改变,市场迭代速度加快。我们看准行业趋势,下定决心跳出以前“大卖场”的老模式,摸索出一套贴合社区、可落地、可复制的运营体系。一是卖老百姓真正需要的东西,扎根社区调研真实需求,始终保障货品新鲜、价格实惠;二是打造真正“懂社区、懂服务、懂运营”的专业团队,保障各门店服务品质和运转效率;三是跟街坊邻居处成老朋友,秉持“不做快生意,只做长久邻里”的理念,让门店不光是消费场所,更是服务大家、有人情味的便民暖心站点。

主持人:2016年,品牌与大理州财贸学校开展了校企合作,并将其打造成了示范店,这种合作模式与传统校园超市有什么本质不同?

刘沙:这是一次商业价值与社会责任融合共生的探索。传统校园超市大多沿用甲方提供场地、企业负责经营的模式,双方核心聚焦在租金收益与商品供应。我们的模式则兼顾师生服务、学生实训和规范经营。作为本地企业,助力地方培育青年人才是我们的责任,此次合作也为企业打通了人才储备渠道,能有效发挥兼具理论素养与实操能力的优质人才。

主持人:2019年,您带领团队进入了生鲜食材配送领域,这一决策背后是基于怎样的市场判断?过程中攻克了哪些难题?

刘沙:跨界生鲜食材配送是我们结合市场需求、行业痛点和企业发展做出的长远布局。当时机关单位、学校、乡镇小商户等,对食材的需求早已从“能买到”变为“品质好、配送快、供货稳”;而本地生鲜配送以小作坊、个体户为主,市场缺乏正规靠谱的品牌服务商;企业单一的门店零售业务也存在发展天花板,向上游延伸产业链是企业走得更远、根基扎得更深的必然选择。为做好生鲜配送业务,我们从源头端直接对接产地直采,既保障了食材新鲜度,也形成了价格优势;搭建标准化分拣中心、配套冷链仓库,建立从质检、分类到配送的全流程标准,实现食材可溯源;组建专属配送团队,优化配送路线、明确岗位职责,保障货品准时送达。

解基层,做决策时心里也更有谱。

用心履职 当好群众“代言人”

主持人:作为经济界别的政协委员,您如何通过商业实践来收集民生问题,并将其转化为提案?

刘沙:我的履职核心,就是把企业经营的一线实践变为观察民生、发现问题的窗口,把群众的急难愁盼、行业的真实痛点转化为务实可行的建议。我常年扎根商贸一线,能看懂产业发展的瓶颈,也能倾听群众的真实诉求,这是我最大的优势。

主持人:您先后提交了哪些提案?重点关注哪些领域?是否有提案或建议最终得到了落实?

刘沙:结合自身行业经验和一线调研经历,我的提案始终聚焦食品安全、出行安全、民生保障等群众刚需领域,其中最关注的是生鲜农残管控和交通安全的问题。我在一边走访调研中发现,乡镇、村级果蔬流通较为零散,基层检测点位少、常态化检测覆盖不全,群众日常购买的生鲜食材难以实现全覆盖抽检,存在食品安全隐患。我据此提交相关提案后,有关职能部门高度重视,结合全域食品安全监管布局推进整改落实。近年来,检测站点逐步完善,常态化抽检频次明显增加,本地果蔬产销源头监管更加规范,机制体系越来越完善,有效补齐了基层食品安全监管的短板。

坚守初心 笃行不怠启新篇

主持人:立足当下,无论是作为企业负责人还是政协委员,您对自身未来发展有怎样的目标和期待?

刘沙:我对未来的期许就是把企业做“精”,把履职做“实”。我会继续保持创业时的敬畏心和务实劲,在实业中积累厚度,在履职中传递温度,不辜负群众的信任。

主持人:如果用三个关键词来总结您的经历,您会选择哪三个?

刘沙:我想是敢闯、深耕、坚守。一是敢闯。我从基层业务员起步,历经多次跨界转型,每一次的改变都是跳出舒适区的尝试。很庆幸自己保留着那股闯劲,不被固有的经验束缚,敢于去触碰未知的领域,突破成长的瓶颈,正是这些尝试,一步步拓宽了我的人生边界;二是深耕。无论是社区零售、生鲜供应链,还是校企合作、民生服务,我始终相信唯有沉下心来扎根行业、打磨细节、钻研业务,把每一件民生实事做透做准,才能行稳致远;三是坚守。一路走来并非坦途,面对市场的波动和履职中的挑战,我始终坚守实业报国、服务民生的创业初心和履职为民、务实尽责的委员初心。

主持人:您同时担任着创业导师、大学专业导师、爱心送考志愿者等社会职务,是什么动力让您坚持投入这些“不赚钱”的事情?

刘沙:我是从基层一步步摸爬滚打过来的,深知年轻人创业、求职的不容易,正因为自己淋过雨,所以总想给别人撑把伞,帮助他们少走弯路、踏实成长。盈利是企业生存的基础,但担当与回馈才是企业行稳致远的底色,这些看似无偿的付出,也是自我提升的过程,让我时刻牢记初心,也让我更贴近年轻人、更了

祥云县妇幼保健院开展“小小医师”体验活动



答题互动环节,“小小医师”踊跃回答问题。

本报讯(通讯员 张玲华 文/图)

5月30日,祥云县妇幼保健院举办“小小医师”沉浸式体验活动,16个家庭参与其中,通过趣味互动与实践操作,让孩子们在玩乐中学习健康知识。

本次活动设置三大体验专区,全方位打造医学探索之旅。在门诊大厅,孩子们穿上白大褂变身“小医师”,医护人员通过生动讲解和手把手教学,带领孩子们体验心脏听诊和了解流鼻血正确止血方法、徒手心肺复苏急救方法。在儿童健康管理中心,医护人员为孩子们测量身高体重,并进行儿童营养分析。针对每位孩子的生长发育情况,医护人员现场解读报告,并给出个性化饮食指导与健康建议,帮助家长科学育儿。

走进中医科,孩子们在中医师的指导下化身“中药小达人”,不仅认识了自己身体的一些穴位,还学会通过看形态、闻香气认识山楂、陈皮、薄荷等。大家还亲手调配制作了具有驱蚊作用的中药香囊,中医药文化在趣味体验中深入人心。

此次“小小医师”体验活动是祥云县妇幼保健院践行医育结合理念的举措,通过沉浸式、互动式的科普形式,有效提升了儿童健康素养,为儿童健康成长保驾护航。

走进行医科,孩子们在中医师的指导下化身“中药小达人”,不仅认识了自己身体的一些穴位,还学会通过看形态、闻香气认识山楂、陈皮、薄荷等。大家还亲手调配制作了具有驱蚊作用的中药香囊,中医药文化在趣味体验中深入人心。

此次“小小医师”体验活动是祥云县妇幼保健院践行医育结合理念的举措,通过沉浸式、互动式的科普形式,有效提升了儿童健康素养,为儿童健康成长保驾护航。



漾濞县苍山西镇综保中心农业组工作人员对辖区内农资门店进行走访。(摄于5月28日)

漾濞县苍山西镇综保中心农业组对辖区内15家农资门店开展禁药专项宣传检查,工作人员对经营户进行了农药管理法宣传,督促商户落实进货查验、台账登记制度。

[通讯员 茶红艳 赵徐立 摄影报道]

公益广告

绿水青山就是金山银山

保护生态环境 共建美好家园

